



SERVICEGÁS

PARCEIRO SERVICEGÁS

APRESENTAÇÃO

1 - História

2 - A ServiceGás

3 - Como funcionam as entregas?

4 - O que é preciso para ser um Parceiro ServiceGás?

5 - Principais benefícios:

6 - Detalhes sobre as vantagens dadas ao Parceiro ServiceGás



História

Em 1937, o Sr. Ernesto Igel, um imigrante austríaco radicado no Brasil, criou a Empresa Brasileira de Gás a Domicílio Ltda. Nesta época o gás de cozinha era uma grande novidade no país. Porém, devido à grande dificuldade em levar essa tecnologia a mais pessoas, surgiu em 1956, período de pós guerra, a fabricação e venda do GLP através dos botijões.

Com o passar do tempo, alguns fatores foram sendo incorporados ao negócio do gás de cozinha. Inicialmente, este serviço era prestado pelas próprias companhias. Tempos depois, houve a entrada dos revendedores, representantes das companhias, com suas vendas sendo feitas basicamente na portaria.

Em seguida surge o sistema de entregas, este sistema trouxe muita comodidade aos consumidores, mas acirrou em muito a competição entre as revendedoras, e elevando bastante o custo em servir o produto. Essas foram as últimas mudanças na forma de vender o produto nas últimas duas décadas.

Diante de toda essa dificuldade em competir no mercado de commodity, onde o preço é determinante na escolha do consumidor, onde as revendas não conseguem mais agregar valor ao serviço, onde os custos de divulgação e distribuição só aumentam dia após dia, e o pior, sem garantia nenhuma de fidelização dos clientes, diante de tudo isso, o nosso fundador e presidente, Leandro Lima da Silva, jovem empreendedor do ramo de GLP há 8 anos no mercado com uma empresa pioneira na entrega, com sede na cidade de Olinda/PE, no início do ano de 2017, idealizou uma forma inovadora e atual de vender o



GLP, mudando radicalmente a forma arcaica até então adotada, surgiu então a ServiceGás.

A ServiceGás

Somos um serviço de delivery online para o comércio de GLP, que tem como base de fidelização, um programa de afiliados, propondo uma venda garantida e segura a seus parceiros, clientes e afiliados, ou seja, capitamos o pedido e repassamos para nossos parceiros. Esta é uma excelente oportunidade de diminuir em muito os custos de investimentos, e aumentar os seus lucros.

- Quem nunca sonhou em ouvir seu telefone tocando várias e várias vezes por dia?
- Quem nunca sonhou em fidelizar os seus clientes?
- Quem nunca sonhou em ver seus números de entregas aumentando mês a mês?

Pois com a ServiceGás isso tudo é possível. O nosso modelo de negócio é inspirado em grandes nomes do Marketing de Afiliados da atualidade, e também nas grandes empresas do meio digital no mundo.



Como funcionam as entregas?

A ServiceGás age como um intermediário entre parceiros (empresas), clientes e afiliados.

O cliente/afiliado realiza seu pedido através do aplicativo, automaticamente este pedido chega no painel ou aplicativo do parceiro, que por sua vez repassa o pedido ao aplicativo do entregador. Assim o entregador terá a rota através de GPS já traçada até o endereço do cliente/afiliado. O pagamento pelo gás ou item relacionado se dá entre o cliente e a empresa no momento da entrega, posteriormente a empresa repassa uma porcentagem para a ServiceGás, referente ao pedido.

O que é preciso para ser um Parceiro ServiceGás?

- Ser uma revenda totalmente autorizada pelos órgãos do setor.
- Ter funcionários habilitados para uma entrega com segurança.
- Ter a sua frota dentro dos padrões de uma revenda autorizada.



Principais benefícios:

- Exclusividade nas entregas, em sua área de abrangência.
- Fidelização dos clientes através do sistema de afiliados ServiceGás.
- Aumento de seus lucros.
- Custo zero em propagandas tradicionais, (imã de geladeira, panfletos, carro de som, etc.).
- Rastreamento gratuito de seus funcionários.
- Custo zero para instalação do painel de controle das entregas.

Detalhes sobre as vantagens dadas ao Parceiro ServiceGás:

- As empresas cadastradas no aplicativo estão livres de concorrência ilegal. Pois aceitamos somente empresas devidamente registradas junto aos órgãos competentes.
- As empresas terão o seu raio territorial assegurado pela ServiceGás, onde pedidos feitos em um raio territorial serão destinados somente à empresa atuante naquela demarcação. Salvo se um pedido por algum motivo precisar ser rejeitado pela empresa (falta de entregador naquele momento por exemplo). Se isto ocorrer, o pedido é transferido para outra empresa mais próxima (se houver).



- As empresas terão acesso a um painel Administrativo de Parceiro - Neste painel, a empresa pode gerenciar seus pedidos, faturas, saber o que foi vendido, por qual entregador, etc.
- As empresas terão acesso ao Aplicativo de Parceiro - Um aplicativo para o parceiro gerenciar seus pedidos onde estiver (mesmo fora da empresa) e transferir os mesmos para os seu entregadores.
- As empresas terão acesso ao painel de Localização - Em que além de várias opções, existe o mapa interativo, para que o parceiro visualize os endereços, os seus entregadores, e possam acompanhar em tempo real os pedidos feitos. Além da segurança em saber onde o seu entregador está, a empresa pode através deste painel, gerenciar todos os pedidos, vendo no mapa, onde estão situados.
- As empresas terão acesso ao Aplicativo do Entregador - Este aplicativo é instalado no telefone do entregador, e com ele a empresa terá em tempo real a localização do entregador, para saber quem está mais próximo do endereço do cliente e enviar os pedidos diretamente para o entregador. O entregador por sua vez, terá um aplicativo que exibirá o endereço de entrega, nome do cliente e telefone, ter programada toda a sua rota por GPS, até o endereço do cliente, e muito mais.
- As empresas terão os seus produtos (gás, botijão, registros, etc.) visíveis no Aplicativo de Compras ServiceGás (Para Android e IOS) - Nele serão listados todos os produtos oferecidos pela empresa parceira, e o cliente poderá fazer o seu pedido sem precisar do contato com atendentes, e no decorrer de cada entrega, o



cliente poderá visualizar o trajeto do entregador até o seu endereço, sabendo assim quantos minutos restam para que o seu pedido chegue.

- Além de muitas outras coisas, também temos o Sistema de Afiliados, que garante um alto número de pedidos, visto que os clientes não estarão apenas comprando, mas também estarão participando de um sistema que os bonifica com dinheiro e prêmios por suas compras e indicação de mais afiliados.

Existem ainda, detalhes adicionais sobre treinamento do parceiro para operação dos painéis, comissão pelos pedidos, etc. Porém essas informações são tratadas diretamente com o parceiro, após o contato inicial.

Estamos felizes em dizer que a ServiceGás veio para mudar o modo como as revendas vendem gás e produtos relacionados, e adicionamos a isso, a grande fidelização por parte do cliente afiliado, que além de comprar um item que é indispensável nos lares e comércio, poderá através dos ganhos, somar uma renda extra, garantindo assim melhores condições para família brasileira.

**Acesse o site servicegas.com.br/seja-um-parceiro
Saiba mais informações e faça o seu cadastro.**

Não perca tempo, venha ser um Parceiro ServiceGás.

